

A hand holding a stethoscope is visible on the left side of the image. The background is a light blue gradient with a grid of hexagonal icons representing various medical and health-related concepts. The icons include a heart, a person, a clipboard, a first aid kit, a syringe, test tubes, a wheelchair, a molecular structure, and an eye.

Seguros de Salud

Una Introducción a Los Seguros de Salud Estudiantil

Insurance Policy

The objectives will be based on how you gain sales by acquiring and keeping customers. A marketing strategy helps on making good messages with the right twist of marketing approaches in order to have a good outcome of your sales and marketing activities. It is a process to allow an organization to focus resources on the greatest opportunities to increase sales and achieve advantage over other competitors. It includes short term and long term activities of marketing that has to do with the increase sales and achieve advantage over other competitors. Putting your strategy into action is how your marketing plan should work. Marketing analysis of a company's situation and contribute to its objectives. Having the plan should be based on the questions how, what, when, to whom and where your brand strategy is. Advertising budgets will be set, at the same time it will also show you how you're going to work with your targets, it may be through networking, advertisement, visual communication and distribution channels are parts of brand strategy.

Having the perfect timing with your activities to fit your customers buying cycles will help you saving money and maximizing sales. The marketing plan should be innovative. It should have the details on how your sales are followed up and the activities your doing to develop your offers. Branding is defined as the process of coming up or making a unique name or design for a certain product. Having a good brand strategy allows you to have a major advantage in gaining a large increase in your market competitions. Your brand tells your customers what they can have or expect from the products and services you offer. Are you innovative or are you the experienced type? or do you offer a high-cost, high-quality product, or a low-cost, high-value products? It's impossible to be both. You should consider on thinking what your customers need you to be. Your logo is them main foundation of your brand. All the promotional materials should be connected with your logo to communicate with your brand brand messages are delivered and planned based on the questions how, what, when, to whom and where your brand strategy is. Advertisement, visual communication and distribution channels are parts of brand strategy.

The strategy of branding you have should be consistent, because it leads to a strong brand equity. Branding is defined as the process of coming up or making a unique name or design for a certain product. The strategy of branding you have should be consistent, because it leads to a strong brand equity. The objectives will be based on how you gain sales by acquiring and keeping customers. A marketing strategy helps on making good messages with the right twist of marketing approaches in order to have a good outcome of your sales and marketing activities. It includes short term and long term activities of marketing that has to do with the analysis of a company's situation and contribute to its objectives. Having the plan should be based on the questions how, what, when, to whom and where your brand strategy is. Advertising budgets will be set, at the same time it will also show you how you're going to work with your targets, it may be through networking, advertisement, visual communication and distribution channels are parts of brand strategy.

- (A) It is a process to allow an organization to focus resources on the greatest opportunities to increase sales and achieve advantage over other competitors. It includes short term and long term activities of marketing that has to do with the analysis of a company's situation and contribute to its objectives.
- (B) Marketing strategy's goal is to increase sales and achieve advantage over other competitors. It includes short term and long term activities of marketing that has to do with the analysis of a company's situation and contribute to its objectives.
- (C) The objectives will be based on how you gain sales by acquiring and keeping customers. A marketing strategy helps on making good messages with the right twist of marketing approaches in order to have a good outcome of your sales and marketing activities. It includes short term and long term activities of marketing that has to do with the analysis of a company's situation and contribute to its objectives.
- (D) A marketing strategy helps on making good messages with the right twist of marketing approaches in order to have a good outcome of your sales and marketing activities. It includes short term and long term activities of marketing that has to do with the analysis of a company's situation and contribute to its objectives.
- (E) Putting your strategy into action is how your marketing plan should work. Marketing budgets will be set, at the same time it will also show you how you're going to work with your targets, it may be through networking, advertisement, visual communication and distribution channels are parts of brand strategy.
- (F) Improvement should be measured regularly and assessed in order for you to know what's beneficial and new targets.
- (G) Brand messages are delivered and planned based on the questions how, what, when, to whom and where your brand strategy is. Advertisement, visual communication and distribution channels are parts of brand strategy.

Officer's Signature

Signature 1

1

Términos Básicos Del Seguro

Términos Básicos Del Seguro

Prima

El monto que Ud. paga por su Seguro de salud

Deadlines, Coverage Periods and Premium Costs***

	Fall	Spring	Summer
Open Enrollment	8/1/2020 - 9/25/2020	1/2/2021 - 2/28/2021	5/1/2021 - 6/15/2021
Waiver Deadline	9/25/2020	2/28/2021	6/15/2021
Dates Covered	8/16/2020 - 1/9/2021	1/10/2021 - 5/31/2021	6/1/2021 - 8/15/2021
Student Rate	\$892	\$892	\$476
Spouse Rate	\$892	\$892	\$476
Per Child Rate	\$892	\$892	\$476

***A \$18.00 AES fee is included. ***A \$60.00 per semester University Administrative fee is included.

***Se incluye una tarifa AES de \$10 para las tarifas de otoño, invierno y primavera. Se incluye una tarifa AES \$4.50 para los nuevos estudiante de otoño.

****Un máximo de 2 niños.

Términos Básicos Del Seguro

Deducible

El monto que paga por los servicios de atención médica cubiertos antes de que su plan de Seguro comience a pagar

Coaseguro

El porcentaje de costos de un servicio de atención médica cubierto que paga después de haber pagado su deducible

Copago

Una cantidad fija que paga por un servicio de atención médica cubierto después de haber pagado su deducible

Benefit Maximum & Deductibles		
	Network Provider	Out-of-Network Provider
Benefit Maximum	Unlimited	Unlimited
Deductible (Individual/Family)	\$400/\$1,200	\$800/\$2,400
Out-of-Pocket Maximum (Individual/Family)	\$6,850/\$13,700	\$13,700/\$27,400
Benefit Coverage		
<i>Deductible applies unless noted below:</i>	Network Provider	Out-of-Network Provider
Hospital Expenses	80% after \$100 copayment (Deductible waived)	50% after \$100 copayment
Surgical Expenses	80%	50%
Doctor's Visits	80%	50%
Emergency Care and Accidental Injury	80% after \$50 copayment	
Facility Services – Copayment is waived if the insured is admitted, inpatient hospital expenses will apply	80% after \$50 copayment	
Physician Services	80%	
Diagnostic X-Rays & Laboratory Procedures	80%	50%
Prescription Drugs Per 30-day Retail Supply (deductible waived) **Copayment plus the cost difference between the brand-name drug or supplies per prescription for which there is a generic drug or supply available.	At pharmacies contracting with Prime Therapeutics ³ , 100% after: <ul style="list-style-type: none"> \$10 copayment for each generic drug \$30 copayment for each brand-name drug** \$60 copayment for non-preferred brand-name drug** 	50% after: <ul style="list-style-type: none"> \$10 copayment for each generic drug \$30 copayment for each brand-name drug** \$60 copayment for non-preferred brand-name drug** <small>Please note: You are required to pay the full amount charged at the time of service for all prescriptions dispensed at an out-of-network provider and must file a claim for reimbursement.</small>
Preventative Care Services	100% (deductible waived)	50%

Periodos De Inscripción Abierta y Eventos Calificativos

Periodos De Inscripción Abierta

- Periodo en que las personas pueden inscribirse en un plan de Seguro de salud
- Estos periodos difieren entre los planes. La mayoría de las veces, se le da al menos un mes para inscribirse

Eventos calificativos

- Un cambio en su situación que lo puede hacer elegible para un periodo de inscripción especial o un periodo de inscripción para eventos calificativos, lo que le permite inscribirse en un seguro de salud fuera del periodo de inscripción abierta
- Eventos Calificativos Básicos:
 1. Pérdida de cobertura de salud debido a superar la edad permitida en el plan de los padres (a los 26 años), Pérdida de trabajo
 2. Cambios en el hogar debido a casarse o divorciarse, tener un bebé, adoptar un hijo o morir en la familia
 3. Cambios en la residencia debido a mudarse a un código postal o condado diferente, convertirse en ciudadano de EE. UU., o salir de la cárcel

Términos Básicos Del Seguro

Máximo Beneficio De Por Vida

- El beneficio máximo de por vida, o máximo beneficio de por vida, es el monto máximo en dólares que un plan de salud pagara en beneficios a una persona asegurada durante la vida de esa persona
- La mayoría de los planes tienen un beneficio ilimitado de por vida, pero esto esta sujeto a cambios debido a la reforma de la atención medica
- La Universidad Rosalind Franklin (RFU) tiene un Beneficio Máximo ilimitado
- Puede encontrar esta información en la parte superior de la sección “Programa de beneficios” del folleto de su plan o la Póliza maestra de su plan

Términos Básicos Del Seguro

Dentro de Red (La Red)

Un monto fijo que usted paga por los servicios de atención médica cubiertos a los proveedores que tienen contrato con su Seguro o plan de salud. Los servicios dentro de la red generalmente implican copagos menos costosos que los de fuera de la red

Fuera de Red (o fuera de La Red)

Un monto fijo que paga por los servicios de atención médica cubiertos de proveedores que no tienen contrato con su seguro o plan de salud. Los servicios fuera de la red generalmente implican copagos mas costosos que los que están dentro de la red

Consejo profesional de seguros: cuando programe una cita, asegúrese de que el proveedor este dentro de la red. Si su escuela tiene un centro de salud estudiantil en el campus, el Centro de salud estudiantil debería ser su primera parada para servicios que no sean de emergencia



HEALTH
INSURANCE
PLAN

2

Tipos De
Seguro

Tipos De Seguro

PPO

- Organización de proveedores preferidos
- Si permanece en la red de su PPO, tiene acceso a las tarifas negociadas a los servicios que el proveedor de PPO ha negociado por usted.
- Es posible que tenga costos de su bolsillo mas bajos
- Le permite obtener beneficios de atención fuera de la red cuando lo desee, pero posiblemente a un nivel reducido de cobertura y beneficios
- No es necesario tener un medico de atención primaria y es menos probable que necesite un referido para visitar a un especialista
- El plan de RFU es un PPO

Tipos de Seguro

HMO

- Organización para el Mantenimiento de la Salud
- En las HMO, los proveedores trabajan para la HMO o contratan a tarifas fijas
- En la mayoría de los casos, si tiene un plan HMO, tiene que usar los servicios que esten dentro de la red
- La atención se coordina a través de un medico de atención primaria (PCP) elegido. Debe elegir un PCP que este dentro de su lista de proveedores de la red
- El PCP debe referirlo si necesita ver a un especialista
- La mayoría de los planes de Marketplace son HMO

EPO

- Organización de Proveedores Exclusivos
- Los médicos y las instalaciones se pagan por servicio
- La cobertura puede estar restringida a la atención dentro de la red y cubrir la atención fuera de la red solo en emergencias
- Es menos probable que se requiera tener un PCP u obtener una referencia para ver a un especialista. En general, puede recibir atención de cualquier proveedor si permanece dentro de la red

Tipos De Seguro

Medicaid

- Cobertura de salud gratuita o de bajo costo para algunas personas de bajos ingresos, incluyendo familias y niños, mujeres embarazadas, ancianos y personas con discapacidades
- Los beneficios de Medicaid varían entre los estados
- Puedes aplicar en cualquier momento. Si califica, su cobertura puede comenzar de inmediato, en cualquier época del año

CHIP

- Programa de Seguro de Salud para Niños
- Cobertura de salud de bajo costo para niños en familias que ganan demasiado dinero para calificar para Medicaid
- En algunos estados, CHIP cubre a mujeres embarazadas
- Cada estado ofrece cobertura CHIP

Consejo profesional de seguros: Algunas escuelas no aceptaran planes de Medicaid como prueba de cobertura alternativa para renunciar al Plan de Seguro medico para estudiantes. Verifique para asegurarse de que su plan cumpla con los requisitos de exención de su escuela, antes de enviar una solicitud.



3

Aspectos Destacados De Los Seguros

Paridad Del Seguro de Salud Mental

- La salud mental y física se tratan de la misma manera y deberán ser cubiertas de la misma manera en su póliza de seguro
- Los servicios de salud mental y conductual son beneficios esenciales para la salud
- Todos los planes deben cubrir:
 - Tratamiento de salud conductual, tales como: psicoterapia y orientación
 - Servicios de hospitalización de salud mental y del comportamiento
 - Tratamiento del trastorno del uso de sustancias (comúnmente conocido como abuso de sustancias)

Consejo profesional de seguros: muchas escuelas, incluida la RFU, ofrecen orientación en el campus, servicios psiquiátricos y/u otros recursos de bienestar

Servicios Preventivos

- Atención médica rutinaria, incluyendo exámenes de detección, chequeos y asesoramiento al paciente para prevenir enfermedades, enfermedades u otros problemas de salud
- La mayoría de los planes deben cubrir los servicios preventivos sin cobrarle un copago o coseguro

Ejemplos de servicios preventivos:

- Examen físico anual
- Detección y asesoramiento sobre abuso de alcohol
- Examen de presión arterial
- Examen de colesterol para adultos de ciertas edades o con mayor riesgo
- Detección de depresión
- Detección de diabetes (tipo 2) para adultos de 40 a 70 años con sobrepeso u obesidad
- Asesoramiento dietético para adultos con mayor riesgo de enfermedad crónica
- Detección de VIH para todas las personas de 15 a 65 años y otras edades con mayor riesgo

- Vacunas de inmunización para adultos
- Cáncer de pulmón
- Detección y asesoramiento de obesidad
- Asesoramiento de prevención de infecciones de transmisión sexual (ITS) para adultos de alto riesgo
- Detección de sífilis
- Detección del consumo de tabaco para todos los adultos e intervenciones para dejar de fumar para los consumidores de tabaco.

Consejo profesional de seguros: cuando obtenga un chequeo anual en el consultorio de su médico, asegúrese de indicar que está allí para el servicio preventivo cubierto y que cualquier cosa que pueda ser cobrada, deberá ser discutido con usted antes de que se realice el servicio

Medicamentos Con Receta

- Genérico / Nivel 1
- Marca Preferida / Nivel 2
- Marca no preferida / Nivel 3
- De Especialidad
 - Generalmente se prescribe para su uso en poblaciones limitadas de pacientes o enfermedades.

Programa De Descuento De Medicamentos Recetados “Clever RX”



Recursos COVID-19 / Programa De Asistencia Al Estudiante

Exámenes Y Tratamiento

- Exámenes: sin copagos, deducibles ni coaseguros por Exámenes de laboratorio medicamente necesarias para diagnosticar COVID-19. Su médico no tiene que pedirle permiso a la compañía de seguros para analizar COVID-19
- Tratamiento: Sin copagos, deducibles ni coaseguros relacionados con el tratamiento de COVID-19 para el tratamiento en instalaciones dentro de la red y el tratamiento de emergencias fuera de la red

Programa De Asistencia Estudiantil 24/7 (SAP)

- Evaluación ilimitada, asesoramiento e intervención individual en crisis
- Apoyo para el estrés, la depresión, las preocupaciones familiares y de relaciones, y abuso de sustancias
- Referencias verificadas a programas y recursos de la comunidad
- Búsquedas en línea de servicios de cuidado de niños y ancianos, escuelas, recursos para el cuidado de mascotas, etc.
- Consultas y recursos legales, financieros y de ayuda en caso de robo de identidad

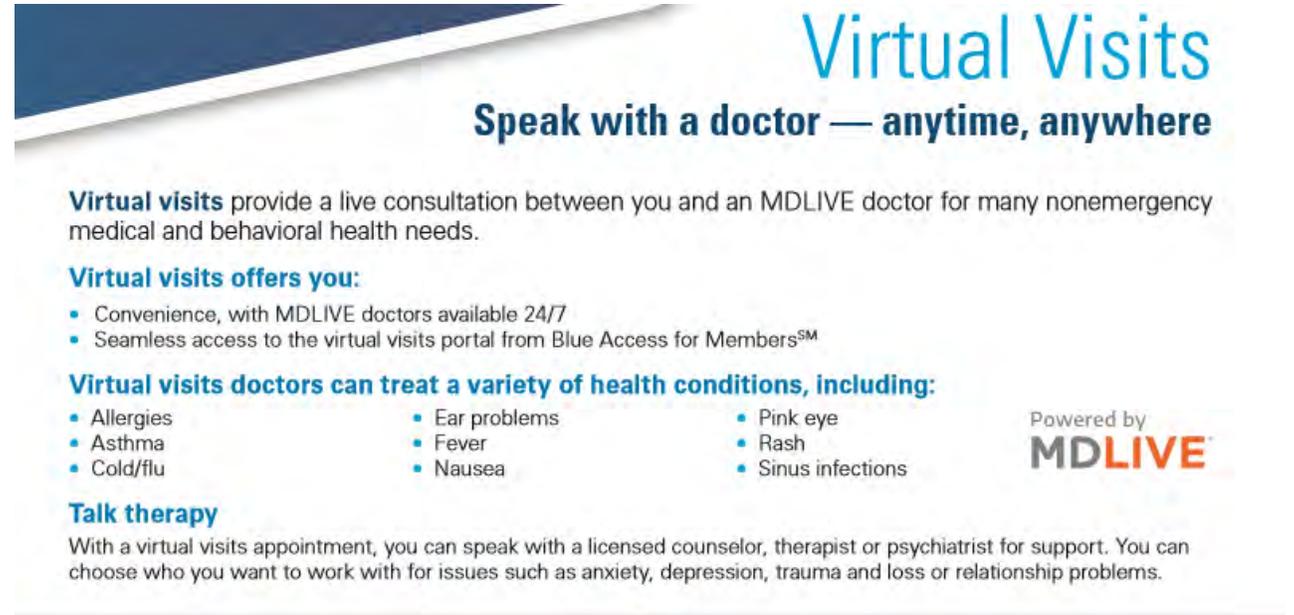
Condiciones Preexistentes

- Un problema de salud, como asma, diabetes o cáncer, que tenía antes de la fecha en que comienza la nueva cobertura de salud. Las compañías de seguros no pueden negarse a cubrir el tratamiento de su afección preexistente ni a cobrarle más

Servicios De Salud De Valor Agregado

Telemedicina (Visitas Virtuales)

- Ultima tendencia en el cuidado de la salud que continua creciendo cada año
- Consulta en vivo entre usted y un medico, psicólogo o orientador
- Accesible a través de comunicaciones de texto, chat en vivo, teléfono o video
- Puede aplicar copago



Virtual Visits
Speak with a doctor — anytime, anywhere

Virtual visits provide a live consultation between you and an MDLIVE doctor for many nonemergency medical and behavioral health needs.

Virtual visits offers you:

- Convenience, with MDLIVE doctors available 24/7
- Seamless access to the virtual visits portal from Blue Access for MembersSM

Virtual visits doctors can treat a variety of health conditions, including:

- Allergies
- Asthma
- Cold/flu
- Ear problems
- Fever
- Nausea
- Pink eye
- Rash
- Sinus infections

Powered by **MDLIVE**

Talk therapy
With a virtual visits appointment, you can speak with a licensed counselor, therapist or psychiatrist for support. You can choose who you want to work with for issues such as anxiety, depression, trauma and loss or relationship problems.



Activate your account or schedule a virtual visit

- Go to Blue Access for MembersSM or MDLIVE.com/bcbsil.
- Download the MDLIVE app from Apple's App StoreSM or Google PlayTM.
- Call MDLIVE at 888-676-4204.
- Text BCBSIL to 635-483. (MDLIVE's online assistant Sophie will help you activate your account.)



Servicios De Salud De Valor Agregado Cont.

Línea De Enfermería 24/7

- Asistencia inmediata a preguntas sobre su atención por parte de una enfermera registrada
- Servicio gratuito en inglés y español
- Sin costo adicional

Around-the-Clock, Toll-Free Support (Available in English and Spanish)

Health concerns don't always follow a 9-to-5 schedule. Fortunately, registered nurses are on call to answer your health questions, 24 hours a day, seven days a week. The 24/7 Nurseline's registered nurses can understand your health concerns and give general health tips.

When should you call?

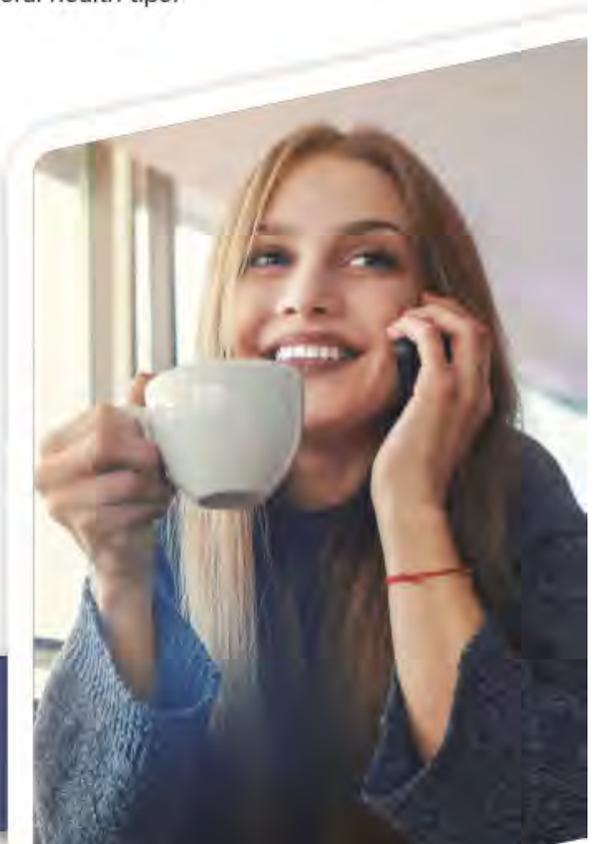
The toll-free Nurseline can help you or a covered family member get answers to health problem questions, such as:

- Asthma or chronic health issues
- Dizziness or severe headaches
- High fever
- Cuts or burns
- Sore throat

Plus, when you call, you can access an audio library of more than 1,000 health topics — from allergies to women's health — with more than 500 topics available in Spanish.

Note: For medical emergencies, call 911 or your local emergency services first. This program is not a substitute for a doctor's care. Talk to your doctor about any health questions or concerns.

Call 800-299-0274 to get the information you need, just when you need it.



Servicios De Salud De Valor Agregado Cont.

“myStrength”

- Modelos de psicoterapia basados en evidencia
- Bienestar, recursos espirituales y de inspiración
- Aplicaciones fáciles de usar
- Acceso en la web y móvil

mystrength.com/r/universityofillinoisspringfield

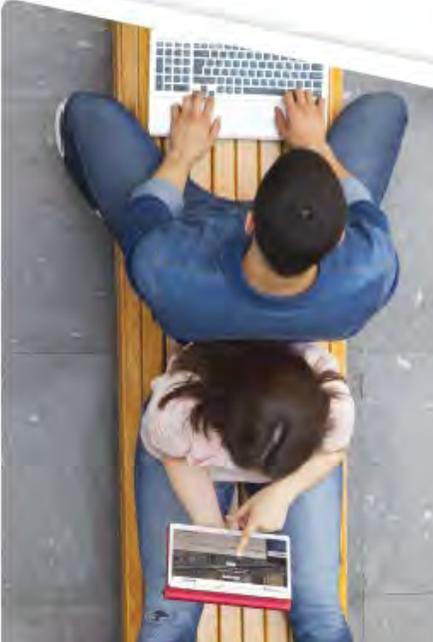


Life can be hard.
Finding support shouldn't be.

Now available to AcademicBlue members – myStrength – to help with the challenges of college life.

myStrength is an online tool that helps teach you skills to feel happier, reduce stress, and confidently face life's challenges, big or small.

-  **Support on your terms**
Work on your own or choose to share your story anonymously with the myStrength student community.
-  **Exercises for your mind**
Explore activities based on effective methods like mindfulness and positive psychology.
-  **Ready to help when you need it**
Between classes or at 3 a.m., myStrength is here for you 24/7.



Servicios De Salud De Valor Agregado Cont.

Blue365

- Gama de características y descuentos en los principales minoristas nacionales y locales en equipos de ejercicios, membresías de gimnasios, actividades familiares, opciones de alimentación saludable y mucho mas.
- Gratis para miembros

Cobertura Para Dejar De Fumar

- Sesiones de asesoramiento para dejar de fumar (incluido el asesoramiento telefónico, grupal e individual)
- La cobertura incluye una variedad de medicamentos para dejar de fumar aprobados por la FDA (incluidos los que se venden con receta y sin receta)

Blue365 is just one more advantage of having **AcademicBlue** student health insurance. You can save money on health care products and services that are often not covered by your benefit plan. There are no claims to file and no referrals or pre-authorizations.

Blue365 has a range of features and discounts from top national and local retailers on fitness gear, gym memberships, family activities, healthy eating options and much more.

Once you register on the Blue365 website at blue365deals.com/BCBSIL, you will receive weekly "Featured Deals," which will offer additional discounts from leading health companies and online retailers that are available for a short period of time.

EyeMed Vision Care

Davis VisionSM

You may save on eye exams, eyeglasses, contact lenses, and accessories. You have access to national and regional retail stores and local eye doctors. You may also get possible savings on laser vision correction.

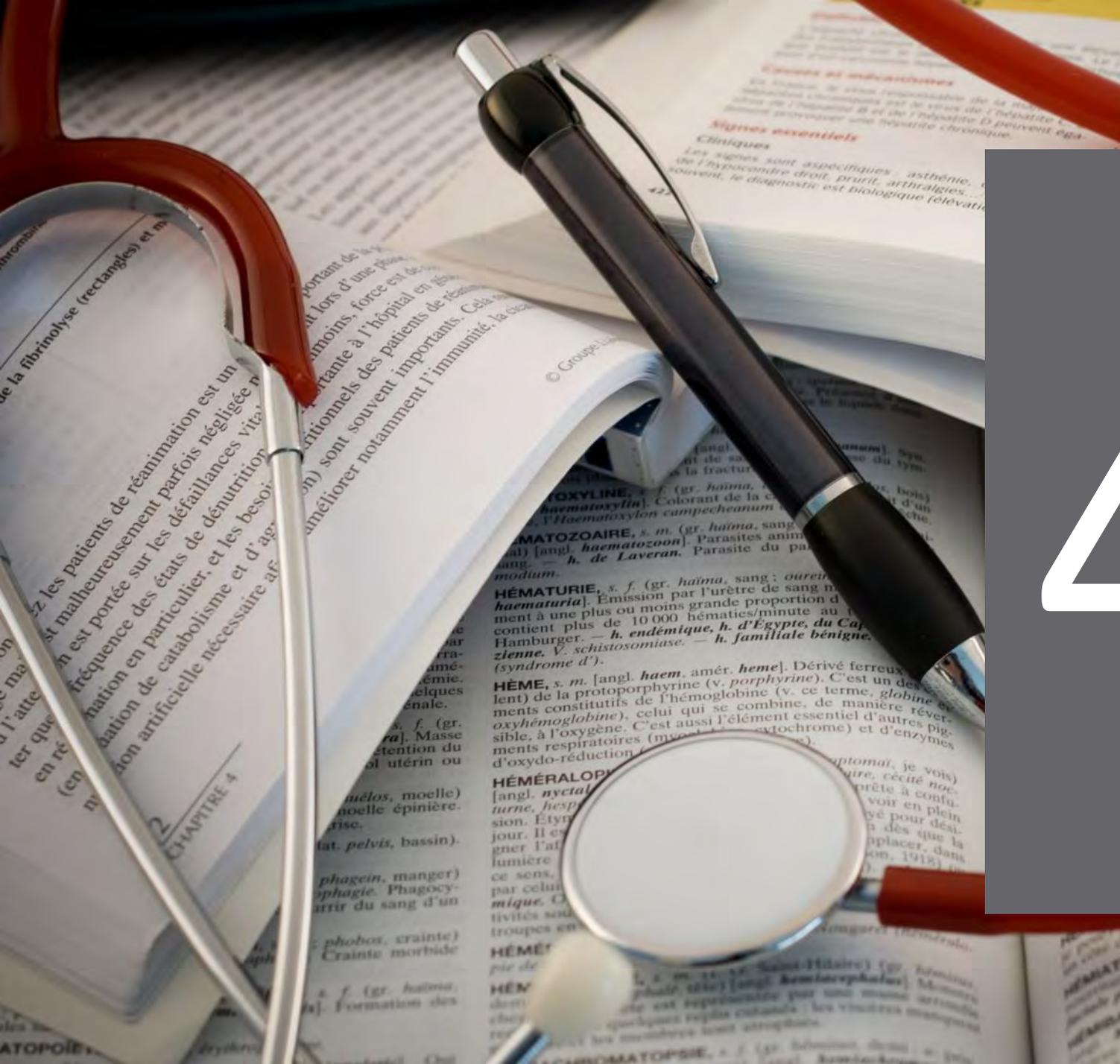
Jenny Craig[®]

Nutrisystem[®]

Help reach your weight loss goals with savings from leading programs. You may save on healthy meals, membership fees (where applicable), nutritional products and services.

To learn more, visit the Blue365 website at
blue365deals.com/BCBSIL





Documentos Importantes De Salud

4

Documentos Importantes Del Seguro De Salud

Resumen De Cobertura De Beneficios

- Resumen de beneficios en cuatro paginas
- Ayuda al asegurado a comparar fácilmente los costos y la cobertura entre los planes de salud
- Requerido para todos los Seguros, ya sean Individuales, de grupo o grupo autosegurado
- Este documento se presentara de la misma manera en todos los estados y para todas las compañías de seguros

Explicación De Beneficios (EOB)

- Declaración enviada por una compañía de seguros de salud a las personas cubiertas explicando que tratamientos y/o servicios médicos se pagaron en su nombre

Consejo De Seguro: Revise su EOB para asegurarse de que los reclamos reflejen correctamente los tratamientos que recibió y que se le pagaron de acuerdo con los beneficios de su póliza

Documentos Importantes Del Seguro De Salud

Póliza Maestra

- Contiene todas las disposiciones, limitaciones, exclusiones y calificaciones de los beneficios de su plan de seguro
- Aprobado por el Departamento de Seguros de su estado
- Incluye mas detalles que el Resumen de cobertura de beneficios

Preguntas?

Visita help.myahpcare.com